



非対面営業からはじめる営業DX

bellFace



※電話とブラウザを組み合わせた遠隔営業システムにおいて「有料契約導入社数」「契約導入事業所数」「契約導入ID数」「営業職が利用したことがあるシステム」の4部門でNo.1を獲得（ショッピングアイ調査：2020年5月7日時点）

営業の皆さま
こんなお困りごとは
ございませんか？

営業職の育成が
うまくいっていない



訪問営業は資料やトークが
ブラックボックスだ



訪問営業は
時間もコストもかかる



ベルフェイスなら、そんなお困りごとをまとめて解決！



レコログ（録画・録音）で
商談内容を生きた教材に

レコログ（録画・録音）をチームで共有し
フィードバックをもらうことで、営業力の強化・
育成に役立てることができます。



資料もトークスクリプトも
ストレージで共有

資料やトークスクリプトを共有ストレージに
格納することで、新人からベテランまで均質な
営業活動が可能になります。

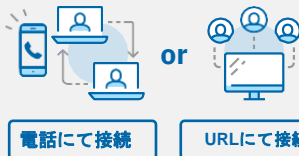


相手先を選ばない簡単接続で
訪問営業のストレスから解放

お電話から接続、URL共有から接続の2種類の
接続が可能です。オンライン商談なら時間も
コストも削減できます。

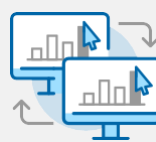
導入実績 **3,000社** 以上！bellFace が選ばれる理由

種類の接続方法でノンストレス！



お客様にも営業先にもストレス
のない2種類の接続方法が可能です。
面倒なアプリのインストールや
ID発行は不要です。

特許取得の技術でサクサク資料共有



事前に bellFace 上にアップロードした資料を
お客様に共有しながら商談を進めることが
できます。お客様に資料をダウンロードして
いただくことも可能です。

スゴイ機能、レコログ（録画・録音）



商談の録画・録音、会話の自動テキスト化、
場面会話検索、しおりやコメント機能など、
振り返りやフィードバックに役立てることができる
スゴイ機能です。

成果にコミットする手厚い導入支援



3,000社の導入実績を元に構築された
強力な初期導入支援をご用意。
当社カスタマーサクセス担当が
お客様の成功を全力で
サポートさせていただきます。



ベルフェイス株式会社 <https://bell-face.com/>

〒150-6138 東京都渋谷区渋谷二丁目24番12号 渋谷スクランブルスクエア38F

info@bell-face.com

